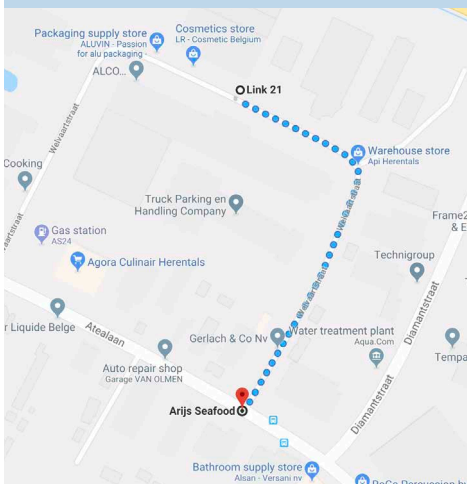


## Ontbijtsessie gekoppeld aan bedrijfsbezoek Arijs, specialist in vis-, schaal- en schelpdieren

25 april 2019 - 7u45 - Link21

Wanneer we een bedrijfsbezoek organiseren, is het ontbijt altijd op de locatie van de gastheer. Om praktische redenen verkozen we om in deze eerst het ontbijt te nuttigen in Link21 en dan bij voorkeur te voet ons te verplaatsen naar Arijs, 500 meter verderop. Eventueel kan er carpoolen ter plaatse om de parkeerplaatsen bij Arijs niet te overbelasten. Hieronder de route ☺



## Ontbijtsessie met gastspreker Ann De Bisschop 21 maart 2019 - 7u45 - Link21

Ann De Bisschop was tot voor kort Wellbeing Director bij Medialaan en gepassioneerd begaan met het welzijn van hun medewerkers. Met een doordacht en pro-actief welzijnsbeleid, zorgde ze ervoor dat haar collega's gezond, gelukkig en gemotiveerd waren. Haar beleid was gebaseerd op 3 pijlers: een mentale balans, een goede fysieke gezondheid en gezonde voeding. Na bij Medialaan een stevige basis gelegd te hebben, besloot ze om haar expertise nu ook te delen met andere bedrijven. Op haar website (<https://www.anndebisschop.be>) schrijft ze :



Met mijn keynote 'Hoe slimmer werken je gelukkiger en gezonder maakt' inspireer ik zowel bedrijfsleiders als medewerkers om bewust te kiezen voor een gezonde en gelukkige manier van werken en leven. Dit met een pro-actief en doorgedreven welzijnsbeleid gebaseerd op 3 pijlers: een mentale balans, en fysieke gezondheid en een gezonde voeding. Want een sterk welzijnsbeleid zorgt er niet alleen voor dat je medewerkers langer trouw blijven aan je bedrijf en zich maximaal inzetten om samen het grote gemeenschappelijke doel te bereiken, het is ook een extra troef om nieuw talent aan te trekken en om het probleem van langdurig absentieisme maar ook presenteïsme aan te pakken.

Schrijf je in via onze website, deadline: maandagavond 18/03 18u00

## Wissel activiteiten april en mei

Soms wil je iets zo goed doen, dat je het 2x doet. Zo ook met de wissel van de 2 activiteiten op 25/04 en 16/05. Deze werden 2x verwisseld en stonden dus in de mail en op de website terug zoals ze initieel stonden. Zoals het hier staat, is het correct. Arijs in april, Cybercriminalliteit in mei. Met schaamrood op de wangen, zijn uw inschrijvingen nogmaals geschrapt. Bij de volgende nieuwsbrieven zal u zich zoals gewoonlijk met 1 klik kunnen inschrijven. Deze boodschap vervangt alle vorige. Uitzonderlijk bevat onze nieuwsbrief mail een tweede link waardoor u zich in 1 klik aanlogt op onze website. U kan dan ineens al uw inschrijvingen beheren. Mijn excuses voor deze fuckup.

## Data werkingsjaar 2018/2019

21/02/2019	Frank Wouters	Officenter Geel
21/03/2019	Ann De Bisschop	Link 21
25/04/2019	Bedrijfsbezoek Arijs	Link 21
16/05/2019	Cybercriminalliteit	Link 21
21/06/2019	Alt 1 Zomerfeest	Nog te bepalen
28/06/2019	Alt 2 Zomerfeest	Nog te bepalen



## Ontbijtsessie cybercriminaliteit

16/05/2019 7u45 - Link21 - Proefkonijnen gezocht

Tijdens deze sessie zullen een aantal voorbeelden van identity hacking gedemonstreerd worden. Dit experiment belooft een eye-opener te zijn omdat ze zal gebeuren op vrijwillige kandidaten uit onze club. We weten zelf nog niet alle details en vanzelfsprekend zal u deze kennen op moment van ondertekening van akkoordverklaring, doch bij deze alvast een warme oproep voor kandidaturen en/of vragen voor meer info. Dit kan via een mailtje aan [koen.vanlommel@netropolix.be](mailto:koen.vanlommel@netropolix.be). U verneemt dan zo spoedig mogelijk meer details.

# GEZOCHT

## Oproep nieuwe bestuurders

Ons werkingsjaar loopt stilaan ten einde en zoals het een goed bestuur betaamt, zijn we dus al met het volgende werkingsjaar bezig. We willen elk jaar graag wat rotatie in het bestuur. Enkele anciens in het bestuur ruimen graag plaats voor jong bloed (m/v). Stuur uw kandidatuur naar onze voorzitter [michel.sollie@cac-mercedes-benz.be](mailto:michel.sollie@cac-mercedes-benz.be) en het witte rook weekend in het laatste weekend van augustus 2019 lonkt.

## Camping Houtum wordt verdeler Estse 'kabouterhuisjes'

Camping Houtum in Kasterlee heeft op zijn domein in Kasterlee een 'showroom' geopend van Iglucraft, een Estse fabrikant van handgemaakte huisjes en sauna's. De openluchttoonzaal toont 2 modellen en een sauna. "Ze zien eruit als kabouterhuisjes, dus de link met Kasterlee was snel gelegd", lacht zaakvoerder Vic Van Eyck. "We leerden de fabrikant kennen op een beurs in Duitsland", doet Vic Van Eyck het verhaal. "Nadien zijn we naar de fabriek in Estland gevlogen. Het klikte meteen met hen. Het is een kleinschalig bedrijf, er gebeurt veel handwerk en ook hun filosofie sluit aan: tijd nemen voor de echte dingen in het leven. De huisjes stonden daar in een setting die vergelijkbaar is met de Kempen." Iglucraft had al een dealer voor Scandinavië, Duitsland-Oostenrijk en Engeland, terwijl het de Baltische Staten

zelf doet. Voor de Benelux is er een overeenkomst gesloten met Camping Houtum. "Eerder hadden we een gelijkaardige concessie met een Nederlandse fabrikant van stacaravans, maar die markt loopt terug. Mensen zijn meer op zoek naar authenticiteit, ecologische verblijven." "We gebruiken de 2 huisjes nu als showroommodellen en zetten ze tegen de zomer in de verhuur", aldus nog Vic Van Eyck. "Daarnaast richten we ons op de verkoop. We zien een markt richting andere campings en vakantieparken, maar ook naar particulieren, bijvoorbeeld om te verhuren via Airbnb. De sauna's zijn eerder bestemd voor particulier gebruik. Alles is trouwens makkelijk verplaatsbaar met een vorklift." De opening van de showroom werd bijgewoond door de ambassadeur van Estland in België.





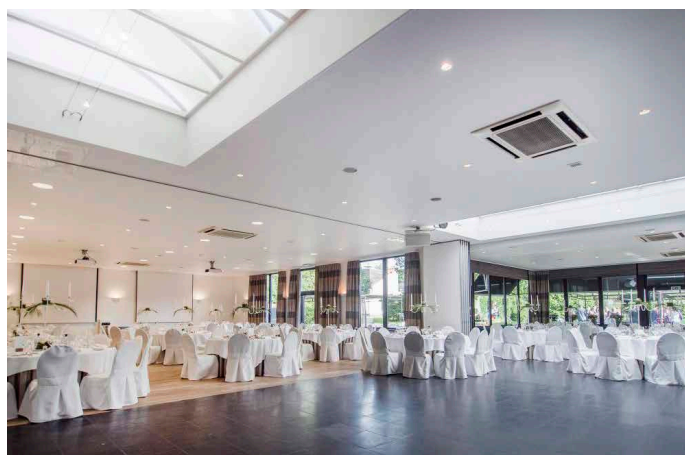
## VERMOGENSBANKIER MANFRED KRCMAR VERSTERKT SDM-VALORUM

SDM-Valorum is met iets vernieuwend naar buiten gekomen. Met Smart Deals heeft de Antwerpse corporate finance en M&A-specialist een concept ontwikkeld waarbij het vermogensevenwicht van succesvolle bedrijfsleiders in balans wordt gebracht zonder dat ze hun bedrijf uit handen moeten geven. Vermogensbankier Manfred Krcmar wordt vennoot en bezieler van het Smart Deals-concept bij SDM-Valorum. "Met ruim 25 jaar ervaring in leidinggevende functies bij diverse vermogensbankiers kunnen we ons met Manfred Krcmar geen betere kandidaat dromen om Smart Deals te begeleiden", zegt founding partner Jan Verbrugge van SDM-Valorum, opgericht in 1992. "Op een bepaald moment in de carrière van een ondernemer is het tijd om de vruchten van het succes te plukken", zegt Manfred Krcmar, verantwoordelijke partner van Smart Deals. "In de praktijk blijkt echter dat ondernemers te veel aan hun hoofd hebben om stil te staan bij hun levenspad en hun eigen toekomst. Toch piekeren ze over de opvolging en continuïteit van hun bedrijf, of over worst-case scenarios. Smart Deals biedt een veelzijdige oplossing voor deze besommeringen." Op drie maanden tijd werken de experts van SDM-Valorum een veelzijdige, individuele deal uit die een bedrijfsleider helpt om nieuwe stappen te zetten. Dat gaat van waarde- en structuurbepaling tot juridische uitwerking en corporate governance. Bedrijfsleiders die in de deal stappen, krijgen toegang tot het kapitaal, netwerk en de knowhow van andere ondernemers / investeerders. Op hun beurt kunnen ze zelf investeren in andere kmo's en zo een krachtige shift naar een gespreide aandelenportefeuille realiseren. Joris Vanhove, commercieel directeur Smart Deals Business Club: "Voor elke Smart Deal brengen we de juiste ondernemers bij elkaar. Het is een exclusief businessnetwerk geworden van ondernemers die elkaar helpen groeien."



## Nieuw kandidaat-lid : Lode Van der Auwera van Domein Martinus

Op ons volgende ontbijt verwelkomen we Lode Van der Auwera van Domein Martinus te Halle-Zoersel als kandidaat-lid. Domein Martinus is actief in de hotel en conferentie sector met een 25-tal vaste en 60-tal losse medewerkers. Hij is ook eigenaar van een Chateau in Frankrijk, waar je ook in stijl kan verblijven en feesten. Meer info: <https://www.domeinmartinus.be/nl>



## Vijveraanlegger Distri Pond in Zweedse handen

Nordic Waterproofing koopt zijn Belgische sectorgenoot en vergroot zijn voetafdruk in ons land. De transactieprijs bedraagt 11,3 miljoen euro. Distri Pond werd opgericht in 1992. Het bedrijf verkoopt hoofdzakelijk vijversystemen. Het biedt ook waterdichtingsmembranen, pompen, filters, controlesystemen, licht en accessoires aan. Het bedrijf uit Vorst-Laakdal realiseert een omzet van 10,5 miljoen euro. De Zweden nemen het bedrijf over van de oprichters, het management en enkele ondernemers.

## ALGEMENE SCHRIJNWERKERIJ

- Ramen, Deuren & Veranda's
- Hout, Aluminium & Pvc
- Wand- & Plafondbekleding
- Interieur & Maatwerk kasten
- Gyprocwerken
- Trappen & Daken



## Nieuw lid : Stijn Dirken van SD Schrijnwerkerij

Op ons volgende ontbijt verwelkomen we Stijn Dirken van SD Schrijnwerkerij te Herentals. Welkom !

## Chris Verleye – Salar

# “4-dagenweek is anno 2019 aantrekkelijker dan opslag”

Hoe kan ik nieuwe en bekwame medewerkers verleiden om bij ons te komen werken? En hoe houd ik ze voor lange tijd aan boord? Het zijn vragen waarop menig Vlaams ondernemer een antwoord zoekt. Ook Chris Verleye, zaakvoerder van sociaal secretariaat Salar uit Kasterlee wordt er geregeld mee geconfronteerd. “Aanwerving – en retentiebeleid zijn in de KMO-wereld vandaag de dag hot topics. Een degelijke verloning blijkt niet meer voldoende. Werknemers hebben andere verwachtingen.”

“Er spelen naast een goede verloning meer en meer andere factoren mee in de beslissing van werknemers om ergens te gaan werken en er te blijven,” begint Chris Verleye zijn verhaal. “Het belang van een evenwichtige work-life-balance neemt almaar toe, samen met de aard van het werk, de arbeidsomgeving, de locatie, arbeidsduur, kwaliteit van het gereedschap, soort klanten...”

### 4-dagenweek

“Zo hebben we voor een Kempens bouwbedrijf mee een nieuwe bedrijfs-CAO onderhandeld die bepaalt dat werknemers 40 uur kunnen werken op 4 dagen. De ene week zijn ze op vrijdag vrij, de volgende week op maandag. Voor de werknemer creëert deze regeling meer aaneengesloten vrijetijd en voor de werkgever dalen de opstart- en opruimkosten. Win-win dus. De formule blijkt trouwens stilaan ingang te vinden, want we hebben een gelijkaardige regeling intussen ook mee helpen invoeren in een viertal bedrijven uit de chemische en voedingssector.” “Terwijl werknemers wel tuk zijn op dit soort herschikking van arbeidsuren, blijkt het regeringsvoorstel waarbij de bedrijfswagens ingevuld kan worden voor cash geen succes te zijn. In ons ruime klantenbestand van 3.000 KMO's is er amper één waar medewerkers hun bedrijfswagens inleverden. Logisch ook, want voor het geld dat je in ruil krijgt, kan je zelf geen wagen aankopen en onderhouden. Anderzijds wordt de lastenverlaging op overuren – ook een regeringsmaatregel – wel volop toegepast.”

### Nieuwbouw

Salar vertoont al sinds de verhuis van Turnhout naar Kasterlee in 2004 een continue groei. Het personeelsbestand is op 14 jaar tijd gestegen van 10 naar 43. En de omzet groeit jaarlijks met 7 tot 12%. “Toch blijft ons klantenbestand voor 80% Kempens. De overige 20% vinden we in West- en Oost-Vlaanderen. Hoe dat komt? Gewoon door mond-aan-mondreclame, want het advertentiebudget heb ik op nul gezet. Opvallend is dat horeca en de bouwsector de top 2 uitmaken. Dat heeft te maken met het feit dat je horeca-instellingen en bouwbedrijven niet zomaar kan verhuizen. Iets wat bijvoorbeeld met transportbedrijven om de haverklap gebeurt.” Deze continue groei noodzaakt Salar om uit te breiden. “Tegen Pasen 2019 willen we naast de huidige vestiging een nieuw gebouw in gebruik nemen met ruimte voor 42 werkplekken en 2 opleidingslokalen.”

### Jess.be

Als we Chris Verleye vragen naar de mogelijkheden om nog verder uit te breiden is hij duidelijk. “Ik heb niet de intentie om hier en daar in Vlaanderen nog Salar-kantoren te gaan openen. Ook overnames zijn niet de bedoeling. Wel hebben we intussen ons eigen software-portaal gecommercialiseerd via [www.jess.be](http://www.jess.be). Dat betekent dat andere sociaal secretariaten gebruik kunnen maken van onze zelf ontwikkelde krachtige software. Intussen



maken een 25-tal kantoren uit heel Vlaanderen gebruik van onze diensten. Ze hoeven niet zelf in software te investeren, maar betaling voor het gebruik ervan. Deze extra dienstverlening zorgt inmiddels voor een extra recurrente jaaronzet van €400.000. Ook dat is groei en uitbreiding. En ik hoef er niet voor naar West-Vlaanderen te rijden...”

### Fiche

Chris Verleye

**Salar:** Sociaal secretariaat – loonadministratie

Verwerkt maandelijks meer dan 28.000 loonbrieven voor 3.000 bedrijven.

**Adres:** Turnhoutsebaan 190  
2460 Kasterlee

**Tel.:** 014 28 23 00

**e-mail:** [chris.verleye@salar.be](mailto:chris.verleye@salar.be)

**[www.salar.be](http://www.salar.be)**

**[www.jess.be](http://www.jess.be)**

**Motto:** Het moet vooral leuk blijven !

## Secretariaat Ontbijtclub Kempen

Drukservice-Impressa nv  
Greesstraat 13 - 2200 Herentals  
t 014 28 55 55 - f 014 28 55 50  
[tb@impressa.be](mailto:tb@impressa.be)

## OCK Bestuur 2018-2019

Michel Sollie – voorzitter

Eva Raepsaet – secretaris

Koen Vanlommel – nieuwsbrief & website

Tom Bongaerts + Koen De Peuter + Gerald Favril + Dave Van den Putte = eventteam