

Nieuwsbrief

NUMMER 185
JANUARI 2021

ONTBIJTCLUB

Kempen



Beste Leden,

De laatste keer dat we elkaar fysiek konden ontmoeten ligt ondertussen meer dan 100 dagen achter ons. Is er licht aan het einde van de tunnel? Zeker wel, maar hoe lang de tunnel nog is, is voor niemand duidelijk. Wij als bestuur evalueren maandelijks de situatie en zodra er een redelijke kans is dat hetgeen we zouden organiseren kan plaatsvinden binnen het wettelijke kader, zal u als eerste daarvan verwittigd worden. Persoonlijk ben ik al getuige geweest van een Covid-flash-controlle op mijn eigen bedrijf. We hebben complimenten gekregen voor de geïmplementeerde maatregelen en toch ging alles nog niet ver genoeg. Het wordt dus nog steeds extremer en extremer, getuige ook de vroegere start van de krokusvakantie voor middelbare scholieren. Het ziet er dus nog een hele tijd niet goed uit en daarom bekijken we ook virtuele ontmoetingsscenario's maar enkel als we vinden dat die echt toegevoegde waarde hebben voor onze leden want iedereen zit zowieso al veel te veel achter laptop met webcam. Goede ideeën zijn steeds welkom. Spijtig genoeg kan ik u niet veel meer melden. Blijf gezond, zowel fysiek als economisch.



Met warme groeten,
Koen Vanlommel
Voorzitter 2020 - 2021



Data werkingsjaar – Save the Date

25/02/2021 _____ Te bepalen

18/03/2021 _____ Te bepalen

22/04/2021 _____ Koen De Leus

20/05/2021 _____ 10TacW Kleine Brogel

AFHANKELIJK VAN COVID19

Campervans krijgen toonzaal bij Dicar

Dicar Motorhomes breidt zijn imperium verder uit met een gloednieuwe toonzaal voor campervans. Binnen het segment van motorhomes is de omgebouwde bestelwagen of campervan aan een opmars bezig. Op de site in Geel opent Dicar nu een aparte toonzaal voor liefhebbers van het meer avontuurlijke aanbod.

Begin 2019 kocht Dicar, het bedrijf van zaakvoerder Dirk Van Eyck, de aanpalende gronden van Hyundai en Bouwcentrum Verboven. Het kon toen zijn oppervlakte uitbreiden van 25.000 naar 63.000 vierkante meter. Het voormalige gebouw van Verboven is volledig vernieuwd, zowel binnen als buiten. “We hebben de buitenkant voorzien van een wrap, en ook binnen staken we alles in een nieuw, avontuurlijk kleedje. Met aangepaste kleuren en decoratie hebben we een toffe setting gecreëerd waarbij je je in het buitenland waant,” vertelt Cloë Van Bael van Dicar.

Campervans in de lift

“De campervan is een multifunctioneel voertuig, en dat speelt zeker mee in zijn populariteit”, zegt Van Bael. “Het is geschikt voor dagelijks verkeer, ideaal om er op uit te trekken en wordt

soms zelfs gebruikt als mobiel kantoor door zelfstandigen. Ze zijn compact, wendbaar en makkelijk te parkeren. Toch bieden ze hetzelfde comfort als dat van een volwaardige motorhome want keuken, zithoek, badkamer en slaapkamer zijn aanwezig.”

Expert en marktleider

Dicar Motorhomes is al meer dan 3 decennia een vaste waarde in de motorhomewereld. Als motorhome expert en marktleider heeft Dicar zich ook gespecialiseerd in de verkoop van campervans. In de nieuwe showroom van 1.400 m² in Geel, maak je kennis met de 7 grote merken van buscampers. Er staat een aanbod van meer dan 60 stockmodellen. Als je dit wenst, kan je elke campervan aanpassen aan je eigen smaak en behoefte.

Om de toonzaal te bemannen, heeft Dicar het team van de campervans uitgebreid van 1 persoon naar 4 medewerkers. In totaal stelt Dicar Motorhomes in Geel ongeveer 80 mensen te werk. Daarnaast is er nog een showroom in Drongen bij Gent.



Gebouwen Henrad tegen de vlakte

Aan de site van Henrad in Herentals is gestart met de afbraak van de oude gebouwen. Dat meldt Het Nieuwsblad. Eigenaars Wim Heylen en Eddy Hendrickx kregen begin 2019 al een vergunning voor de sloop, en lieten de kranen nu effectief los op de fabrieksgebouwen. Er moet een modern bedrijfsterrein van 11 hectare in de plaats komen, waar 750 mensen aan het werk kunnen.

De imposante bedrijfsgebouwen van Henrad op de Herenthoutseweg in Herentals staan leeg sinds de radiatorenfabriek midden 2014 de deuren sloot. Wim Heylen, van de gelijknamige ontwikkelingsgroep uit Herentals, kocht het complex eind 2016, nadat hij eerder ook

al de achterliggende panden van Geens hadden verworven. De sloopvergunning was al 2 jaar op zak, maar de goedkeuring voor de ontwikkeling van de site laat op zich wachten.

‘Industry City’

Heylen plant er een moderne ‘industry city’ met ruimte voor lichte maakindustrie, kantoren, magazijnen en ontspanning. De onderhandelingen met stadsdiensten duurden lang, waardoor het dossier voor de heropbouw niet kon ingediend worden. Vooral over mobiliteit, het geplande torengedouw en de waterhuishouding

Netropolix in Geel ondersteunt voortaan ook zijn klanten met de configuratie van business apps

Het IT-bedrijf dat al sinds 1999 actief is in de Kempen, stampde deze week een nieuwe business unit uit de grond. Met de Microsoft Business apps-afdeling verbreedt Netropolix haar bestaande dienstverlening van software ontwikkeling, IT-infrastructuur en cloudservices.



Het afgelopen jaar is er eentje om in te kaderen, voor het IT-bedrijf Netropolix. 2020 startte met een verhuis naar de nieuwe locatie, vlakbij Thomas More in Geel. Het werd ook een jaar vol zakelijke uitdagingen. Die greep Netropolix echter aan om verschillende zaken in een stroomversnelling te brengen. Het bedrijf richt zich voornamelijk op grote organisaties en kmo's.

Meerwaardecreatie in bedrijven

Netropolix merkte dat de vraag naar ondersteuning in business apps rees. Sinds 2019 was het al bezig met het exploreren van de mogelijkheden binnen de business apps van Microsoft,

maar wachtte even tot de markt rijp was om dit proces te verzelfstandigen.

In een nieuwe, volwaardige afdeling ontwikkelt het team hun diensten. Voorbeelden zijn Microsoft Dynamics 365 CRM voor het professioneel opvolgen van sales, en Microsoft PowerApp Platform voor het ontwikkelen van apps ‘voor dummies’. Klanten krijgen deze services in een Power Platform waar ze meer inzicht krijgen in data. Dit kan bedrijven helpen om bedrijfsprocessen efficiënter en beter te maken.

Sterke groei

CEO Koen Vanlommel licht toe: “Netropolix zorgt ervoor dat organisaties en kmo's weten dat deze mogelijkheden er zijn en hoe ze ermee moeten omgaan. Wij zorgen voor de toegevoegde waarde van deze business apps bij elke klant.” Om de afdeling te verbreden op vlak van sales en marketing, haalde Netropolix Kevin Werrens aan boord, samen met huidige Chief Evangelist Emanuel van der Aalst. Zij zullen het proces van analyse, implementatie en configuratie sturen.

Bij Netropolix in Geel werken intussen 70 mensen. Op korte tijd kende het bedrijf een grote groei. Het innovatieve gebouw aan de Geelse ring verenigt de vroegere afdelingen van Turnhout, Balen, Grobbendonk en Geel.

wilde de stad meer garanties. “Je kunt niet eindeloos blijven palaveren”, zegt Heylen in Het Nieuwsblad, “daarom hebben we ons vergunningsdossier nu ingediend. Het is de bedoeling na het verwerven ervan meteen door te werken. We hebben het terrein nu al vijf jaar en willen gas geven.”

Ideale ligging

Industriegronden zijn schaars in de Kempen en de ligging van de Henrad-site is ideaal: vlak bij de E313 en een afrit. In de buurt ligt de containerterminal van Antwerp East Port in Grobbendonk, aan het Albertkanaal. Hier ontwikkelde Groep Heylen met Heylen Warehouses het Antwerp East Portside 21, een logistieke site van 23.000 m² die verdeeld is in 2 units.



VAB rekt voor haar netwerk-infrastructuur op vanroey.be

Een betrouwbaar, veilig en stabiel bedrijfsnetwerk is voor VAB een absolute noodzaak. VAB vond hiervoor bij VanRoey.be een ideale partner.



Voor een dienstverlener die zo kort op de bal opereert, is een betrouwbaar, stabiel netwerk een absolute noodzaak. Medewerkers in-the-field moeten onmiddellijk de juiste informatie kunnen raadplegen en ingeven. De oproepen van klanten moeten meteen in tickets vertaald worden en door het netwerk tot bij de juiste dienstverlener terecht komen. Ook de verwerking van offertevragen en bestellingen via de website moet snel en efficiënt gebeuren. **De netwerkinfrastructuur is de meest essentiële asset van VAB.** Die moet van een hoogstaande kwaliteit zijn, **goed beveiligd** en bij voorkeur ook aan een eerlijke prijs.

Met een uit de kluiten gewassen IT-team heeft VAB heel wat kennis en kunde ter zake in huis. Bewijs daarvan is de jarenlange stabiele werking, waardoor VAB zijn reputatie als betrouwbare dienstverlener heeft kunnen uitbouwen. Natuurlijk staat de technologie niet stil, maar omschakelen naar nieuwe technologieën is niet evident wanneer je als organisatie een continue dienstverlening met een hoog volume moet garanderen. Toch wilden Wouter De Clercq – IT Operations Manager bij VAB – en zijn team eens een externe opinie. Een voorstel van een betrouwbare partij... Om de netwerkinfrastructuur future-proof te maken. Zoals veel organisaties, schenkt ook VAB de nodige aandacht aan security. Met een stevige Fortinet installed base was VAB al goed gewapend. Door de sterke focus op security was er door de jaren ook veel kennis opgebouwd over de geïnstalleerde Fortinet

oplossingen. Gans het VAB IT-team was ook enthousiast over deze oplossingen, want Fortinet toont met haar recente ontwikkelingen toekomstgericht te werken en levert een zeer snelle en feilloze service.

Ook VanRoey.be promoot de security oplossingen van Fortinet met volle overtuiging. Met security als één van de pilaren van onze dienstverlening en **tientallen Fortinet specialisten in huis**, zijn we vanaf het eerste uur erkend als Fortinet Expert Partner. Dat was voor VAB alvast een grote troef, want behalve een bekwame dienstverlener vond het VAB IT-team in VanRoey.be ook een partner om de interne kennis inzake Fortinet en security verder uit te breiden en nieuwe stappen te zetten omtrent security.

De ganse Fortinet installed base werd naar VanRoey.be overgedragen en enkele verouderde firewalls werden vervangen door nieuwe FortiGates.

VanRoey.be is ook een Ruckus Elite Partner, en menig medewerker van het VAB IT-team was op de hoogte van de Ruckus producten en technologie. Niettegenstaande dat VAB tevreden was over de vroeger gebruikte technologie, konden er enkele zaken verbeterd worden. De **netwerk topologie** moest eens herbekeken worden en enkele hardware waren aan vernieuwing toe.

Met een inhoudelijk voorstel, ondersteund door uitvoerige demo's van het Ruckus beheersplatform, de GUI en commando's, was VAB overtuigd. De nieuwe topologie werd in samenspraak tussen het VAB IT-team en de netwerkspecialisten van VanRoey.be uitgewerkt en alle netwerk hardware werd vervangen door Ruckus componenten. Dat allemaal aan een **heel interessant prijskaartje**. Ruckus overtreft de concurrentie op technologisch vlak én kan daarbij de prijs toch nog scherper houden.

Wouter De Clercq, IT Operations Manager VAB: "De Ruckus oplossingen zijn nieuw voor ons. Onze netwerkinfrastructuur is

echt enorm belangrijk, en dan wil je niet inboeten aan kwaliteit. Je bent dan al snel geneigd om 'voor de zekerheid' naar duurdere oplossingen te grijpen. Ruckus staat technologisch echt aan de top, en dat voor een wel zeer interessante prijs. We zijn heel tevreden met de resultaten."

VAB & Vanroey.be: een partnership van lange duur

Van de vier aanbieders trok VanRoey.be al snel aan het langste eind. Dat kwam o.a. door de **goede prijs-kwaliteit** van de aangeboden oplossingen en de **aangevoelde expertise en partnerships** met gerespecteerde vendors. Daarnaast was het vooral **de manier van werken** die VanRoey.be nog een extra streepje voor gaf.

Wouter De Clercq, IT Operations Manager VAB: "Wat ik het meest waardeer aan VanRoey.be is hun hands-on aanpak en no-nonsense bedrijfscultuur. Ze zijn transparant in hun communicatie en vatten de koe meteen bij de horens. Bovendien beantwoorden ze niet zomaar de vraag, maar denken ze echt wel mee. Dat heeft bij ons geleid tot een dieper inzicht en oplossingen die onze noden precies invullen. De offerte en de technische voorstellen waren helder en volledig. De samenwerking met Sales Manager Bram Smets en alle andere VanRoey.be medewerkers verloopt erg vlot."

Tot slot wordt het netwerk voortdurend gemonitord en pro-actief onderhouden dankzij Managed Services. VanRoey.be is voor VAB veel meer dan een IT-leverancier. Het is een partner die steeds bereikbaar is. Bovendien liggen er nog meer projecten in het verschiet.

De klanten van VAB kunnen dus gerust zijn, want de partner waar zij op vertrouwen voor hun mobiliteit, kiest zelf ook voor een betrouwbare partner en robuuste oplossingen voor zijn IT.

Secretariaat Ontbijtclub Kempen

Drukservice-Impressa nv
Greesstraat 13 - 2200 Herentals
t 014 28 55 55 - f 014 28 55 50
tb@impressa.be

OCK Bestuur 2020 - 2021

Koen Vanlommel – voorzitter
Tinne Aerts – secretaris
Michel Sollie – nieuwsbrief & website
Gerald Favril – penningmeester en aanspreekpunt nieuwe leden
Tom Bongaerts + Koen De Peuter + Eva Raepsaet + Dave Van den Putte = eventteam