



Ontbijtvergadering 18 februari 2016 met gastspreker Sven Augusteyns, stedenbouwkundige en woordvoerder van Ringland

Graag kondigen we onze volgende gastspreker Sven Augusteyns aan. Sven is stedenbouwkundige en woordvoerder van Ringland. Ringland kende een steile opgang als burgerbeweging. Sinds 2014 wordt het project breed gedragen en heeft het tienduizenden aanhangers in en rond Antwerpen. In de Kempen is Ringland ten onrechte minder bekend. Als er iets al een belletje doet rinke-

len, is het het gegeven 'overkapping van de Antwerpse ring'. En dat is jammer want Ringland is veel meer dan een overkapping. Ringland biedt ook en vooral een oplossing voor de mobiliteitsproblematiek en de files die Antwerpen en o.a de Kempen al jarenlang teisteren. Een geïntegreerde oplossing met een grondige herstructurering van de Antwerpse Ring is absoluut noodzakelijk. Het

houdt toch geen steek de Ring te overkappen als de gevaarlijke weefbewegingen aan op- en afritten blijven bestaan, wel?

U wordt verwacht zoals gebruikelijk in Link21. Laat asap via mail of fax weten of we je mogen verwachten.

DO

18 FEBRUARI 2016

SPREKER SVEN AUGUSTEYNS
LINK21 HERENTALS

Data werkingsjaar 2015 - 2016

Ontbijtvergadering 18 februari 2016

Ontbijtvergadering 17 maart 2016

Ontbijtvergadering 21 april 2016

Ontbijtvergadering 19 mei 2016

Zomerevent 24 juni 2016

Samenstelling bestuur werkingsjaar 2015 - 2016

Gerald Favril - voorzitter
Bert Vissers - secretaris
Patrik De Cat - penningmeester
Koen Vanlommel - nieuwsbrief & website
Tom Bongaerts - bestuurder
Koen De Peuter - bestuurder
Wim Heylen - bestuurder
Dirk Thys - bestuurder
Carlo van Tichelen - bestuurder
Jan Verbrugge - bestuurder
Pierre Stubbe - bestuurder

Kandidaatlid: Geert Helsen, stichtend vennoot van Narviflex

Narviflex nv is een producent en een servicebedrijf van transportbanden in de Benelux, gespecialiseerd in Kunststof en Rubber Transportbanden, evenals alle Componenten voor Interne transportbandinstallaties. De afdeling COPS, maakt eveneens deel uit van de groep Narviflex en is gespecialiseerd in uitvoeren van onderhoud aan transportbandinstallaties en mechanische aanpassingswerken. Binnen de groep, is Narviplast, de afdeling die gespecialiseerd is in Industrial Plastics, met grote voorraad in staf- en plaatmateriaal, evenals competitieve bewerkingsmogelijkheden. Met RotaBelting.eu hebben ze hun eigen merk rubber transportbanden. De ontwik-

keling en de labcontrole gebeuren bij Narviflex in Gent. De productie gebeurt in de fabriek in Roemenië. RotaBelting.eu verzekert je dus van een Europees kwaliteitsproduct, gecheckt in een écht laboratorium, tegen de juiste prijs, zonder overbodige tussenstations. Recent heeft de groep Narviflex een overeenkomst gesloten met een Spaanse fabrikant van Schakelbanden en voert nu trots in de Benelux de zéér complete lijn van schakelbanden, Narvilink. Ze zijn gevestigd in: Geel, Gent, Grâce-Hollogne, Drachten (NL) en Venlo (NL).



Netropolix start 2016 sterk met 7 extra IT-specialisten.

SIMPLIFYING IT TOGETHER

NETROPOLIX KLANTENEVENT

1 KEER PER MAAND
1 CENTRAAL THEMA
1 UUR VAN UW TIJD
INTERACTIEF

VDI: Uw desktop veilig, vlot en virtueel
4de sessie - 25 Februari

De Netropolix-groep met vestigingen in Geel, Grobbendonk en Turnhout is gespecialiseerd in IT en software voor professionele gebruikers, KMO's en Enterprise-bedrijven. Het toegewijde team levert persoonlijk maatwerk, advies en ondersteuning bij elk onderdeel van uw IT. Begin 2016 werd ons team weerom uitgebreid met 7

extra IT-specialisten. Stichtend zaakvoerder Koen Vanlommel: "2015 was voor ons een zeer belangrijk jaar. Enerzijds groeiden onze afdelingen software-ontwikkeling en IT-infrastructuur weer met dubbele cijfers, anderzijds specialiseerden we ons nog meer in storage en infrastructuurbeveiliging. Hierdoor kunnen we ons team weer uitbreiden teneinde onze dienstverlening op een nog hoger peil te brengen. Dat dit door de markt opgepikt en geapprecieerd wordt, bewijzen de nieuwe namen die ons trouwe cliënteel in 2015 vervoegden."

Voor wie Netropolix nog niet kent, ze organiseren elke maand laagdrempelige korte infosessies rond hyperactuele IT-thema's. De volgende sessie gaat door op 25 februari om 8u30 in 4wings te Oevel.

Inschrijven via de website
www.netropolix.be



Succesvolle overname begeleiding door Sdm-Valorum: ESAS groep neem Simac 3Services Nederland en België over

Net na het jaar waarin het zijn 15-jarig bestaan vierde, doet ESAS de grootste overname uit zijn bestaan. Het ICT-bedrijf, met hoofdzetel in Wilrijk, neemt alle aandelen over van Simac 3Services Nederland en België, kortweg S3S. Het Nederlands-Belgische bedrijf is net als ESAS een grote, hoogkwalitatieve, IoT-dienstverlenende organisatie. Door de overname wordt ESAS qua aantal medewerkers dubbel zo groot. Met deze strategische deal wil de ESAS+S3S-groep resoluut klaar staan voor het "Internet of Things"-tijdperk. ESAS begon in 2000 als een klassiek ICT-bedrijf, maar evolueerde gaandeweg naar verschillende technologieën waaronder digitale televisie, internet, IP-telefonie, printing, point of sales-systemen en banking automaten. Ook op het gebied van smart grids, smart home en smart buildings is ESAS actief, net als met industriële automatisatie, onder de merknaam 'Solindus'. "Door de overname trekt ESAS samen met S3S resoluut de kaart van het Internet of Things en gaan we met onze multi-technologische ken-

nis voor een kwalitatief en efficiënt operationeel beheer van "smart en connected devices", legt CEO Robert Decant uit die ESAS 15 jaar geleden oprichtte. Bij de overname, neemt een deel van het managementteam van S3S, met name CEO Daniel Van Hove en COO Kim Loffens, in eenzelfde beweging een participatie in de nieuwe ESAS+S3S-groep. ESAS groeide de afgelopen 15 jaar uit tot een bedrijf met 550 medewerkers. Met een team van 450 medewerkers dat er na de overname van S3S in BeNeLux bijkomt, betekent dit in totaliteit bijna een verdubbeling van het medewerkersbestand. "S3S en ESAS hebben heel wat raakvlakken en onze twee bedrijven zijn erg complementair. De samenwerking tussen S3S en ESAS betekent zowel op korte als op lange termijn voor beide bedrijven een belangrijke versterking. Met in de toekomst een gezamenlijke omzet van meer dan 65 Mio€/jaar en ongeveer 1000 medewerkers, worden we daardoor in de BeNeLux zelfs de onbetwiste marktleider in de IoT-servicemarkt. Het door S3S ontwikkelde

Field Service Management Platform, 'Service Cruiser™', heeft bovendien een zeer belangrijke strategische meerwaarde voor de ganse groep.", werpt Robert Decant een ambitieuze blik op de toekomst. De nieuwe bedrijfscombinatie van ESAS samen met S3S zal verder naar buiten komen onder de commerciële naam ESAS, maar op operationeel vlak zal alles in grote lijnen worden verdergezet. Wel zullen de field units, samen goed voor een 850-tal field technici, samensmelten onder leiding van Kim Loffens als Chief Operations Officer. Daniel Van Hove zal als Chief Commercial Officer de globale commerciële uitbouw van de volledige organisatie voor zijn rekening nemen. Bavo De Cock zal de eindverantwoordelijkheid dragen van alle business units (Professional-, Project-, Remote- & Field Services) als Chief Business Officer. Eric Decant blijft project directeur voor zowel Industriële als ICT/IoT-projecten. Als CEO zal Robert Decant de globale eindverantwoordelijkheid van de volledige groep waarnemen.

Impressa investeert verder in POS



Impressa, jarenlang reeds gevestigde waarde in commercieel, administratief en industrieel (etiketten) drukwerk, heeft haar specialisatie in POS-drukwerk verder uitgebouwd.

POS, voluit Point Of Sale, drukwerk bestaat veelal uit posters en banners om acties en promoties op de winkelvloer kracht bij te zetten. Binnen haar commerciële poot belevt Impressa hier met haar rectomachines al langer kwaliteit, doch vorige zomer werd ook hier geïnvesteerd in digitale productie met een eerste Canon Colorwave 700. Hierop kunnen posters/banners gedrukt worden van één meter breed tot een bijna onbeperkte lengte, en dat van oplages één tot enkele honderden in meerdere versies. Het bleek een schot in de roos want nog voor het jaareinde werd er een tweede machine bijgeplaatst.

Nu kunnen dus naast de grotere oplages ook kleine runs of erg variabele versioning geleverd worden op een divers gamma aan substraten. Daarenboven zorgt de ruimte bij Impressa ervoor dat

er vlot logistiek meerwaarde kan geleverd worden door verzamelen van POS-pakketten per winkel met daarin alle diverse promo-materiaal van die week, maand of dat seizoen.

Deze diensten mogen we al leveren voor klanten als Maxizoo, Casa, Excellent, Thomas Cook/Neckermann, e.d.m. Voorbeelden daarvan ook op onze Facebook-pagina www.facebook.com/passioninprinting.



Succesvolle transactie door Corfinco: Teck & Co

Teck & Co is een toonaangevend bedrijf dat met authentiek vakmanschap trappen produceert en renoveert. Het is een KMO-familiebedrijf met meer dan 80 jaar ervaring. In 1932 werd het bedrijf opgericht als een eenmanszaak actief in schrijnwerkerij, en dit door de vader en grootvader van de huidige vennoten. Vanaf 1969 werd het familiebedrijf uitgebreid met o.a. een

houtloods en toonzaal, dewelke in 1996 verder werd uitgebreid. Sinds 1972 werkt men als Teck & Co BVBA.

Gegeven de leeftijd van de huidige familiale aandeelhouder werd besloten de fakkel door te geven aan Koen den Dooven, teneinde de continuïteit van het familiebedrijf te verzekeren. Koen den Dooven heeft een ruime management

ervaring in verkoop, bedrijfsbeleid en strategie en een uitgesproken passie voor hout. Chris Teck blijft verder actief binnen het bedrijf om de gekende kwaliteit te blijven garanderen en zijn jarenlange technische ervaring over te dragen. Samen vormen zij het ideale team om Teck & Co verder uit te bouwen richting toekomst.

Sdm-Valorum begeleidt Royal IHC en DIHAG om Allard Europe over te nemen

Royal IHC heeft samen met de Duitse onderneming DIHAG Holding GmbH de Belgische gieterij Allard Europe NV overgenomen. IHC en DIHAG nemen respectievelijk een belang van 40% en 60%. De overname heeft voor IHC als doel om een betrouwbare toevoer -competitief op prijs, kwaliteit en levertijd- voor strategisch belangrijke gietproducten te realiseren en product ontwikkeling te verbeteren. Op haar locatie in Turnhout, België, giet Allard hoogwaardige stalen en gietijzeren componenten. De onderneming levert haar producten aan verschillende markten waaronder bagger, offshore en scheepsbouw. Allard is gespecialiseerd in eenmalige stukken en kleine series. DIHAG opereert nog niet in dit segment. Na operationele verbeteringen, geleid door DIHAG verwachten de deelnemende partijen een verbeterde marktpositie en stijgende omzet. DIHAG is eigenaar van 10 gieterijen met ongeveer 2.000 medewerkers en heeft hoogwaardige kennis van het efficiënt runnen van gieterijen. Deelname van DIHAG als ervaren speler is een belangrijke strategische voorwaarde voor deze transactie geweest. In een wereld die voortdurend aan politieke en economische verandering onderhevig is, stelt Royal IHC haar klanten in staat om complexe projecten te realiseren in de meest uitdagende maritieme omgevingen van zeeniveau tot op de oceanbodembodem. Vanuit hun hoofdkantoor in Nederland en met 3.000 medewerkers op verschillende locaties wereldwijd zijn ze in staat om lokale aanwezigheid en ondersteuning op elk continent te garanderen.

Novatech winnaar LON-award Voka Kempen Zuid

Novatech uit Olen is dit jaar de winnaar van de LON-award Voka Kempen Zuid. Het bestuur van het lokale ondernemersnetwerk van Voka - KvK Kempen maakte dit nieuws bekend tijdens haar Nieuwjaarsdiner in La Source in Westerlo. Novatech dingt dankzij deze award in juni ook mee naar de Prijs Ondernemen 2016. Voka Kempen Zuid is één van vijf Lokale Netwerken van Voka Kempen met bedrijven uit de regio Meerhout, Geel, Herselt, Hulshout, Laakdal, Olen en Westerlo. Het was voorzitter Hubert Klingels die tijdens het jaarlijkse nieuwjaarsdiner de primeur aan de honderd aanwezige ondernemers en stakeholders uit de regio mocht meedelen. 'Novatech is een Belgisch familiebedrijf van eigenaar en CEO Bert Vissers', licht Klingels de keuze toe. 'Het bedrijf is actief in de retailmarkt met brands zoals Tec7, Bike7 en Green 7. Daarnaast zijn ze met de oplossingen van Novatio actief in de bedrijvenmarkt. Novatech is wereldwijd actief in 25 landen. Zij hebben een sterk geloof in de kracht van goede medewerkers en creëren ideale werkomstandigheden waarin mensen zich kunnen ontplooiën. Bij Novatech zijn ze ervan overtuigd dat enkel op die manier duurzame groei kan gecreëerd worden. De bedrijfsleiding staat met beide voeten op de grond en draagt een no-nonsense attitude hoog in het vaandel. Het is kortom een bedrijf waar we trots op zijn en een ideale kandidaat om Voka Kempen Zuid te vertegenwoordigen in de strijd om de Prijs Ondernemen 2016.' 'Deze erkenning doet ons uitermate plezier', zegt Bert Vissers, CEO van Novatech. 'Temeer omdat ook onze klanten ons zeggen dat we goed werk leveren. En daar doen we het tenslotte voor. We willen het werk van onze klanten vereenvoudigen door innovatieve- en kwaliteitsoplossingen aan te bieden. Dat lukt heel goed, maar we zijn ambitieus. We willen nog verder groeien en nemen hiervoor de nodige stappen. We investeren volop in het optimaliseren van onze manier van werken, in digitale platformen en ook in een intense opleiding van onze mensen. We zijn ervan overtuigd dat dit ons duurzame groei zal garanderen.'

Michel Sollie – CAC-Mercedes-Benz-Turnhout

“Voortaan communiceert u met uw Mercedes via uw smartphone.”

“Apps voor iPhone en Android-smartphones vinden almaar meer toepassingen in de huidige generatie auto’s. Een app waarmee je de wagen makkelijk kan terugvinden in een parkeergebouw of een app die de besturing van de wagen overneemt en het voertuig netjes handenvrij parkeert. Het zijn maar enkele mogelijkheden die je voortaan vindt in onze Mercedesmodellen,” zegt Michel Sollie, manager van CAC-Mercedes-Benz in Turnhout.

“Vorig jaar heeft Mercedes-Benz ‘Connect Me’ geïntroduceerd. Daarmee koppelen we uw Mercedes aan het internet zodat u als eigenaar via uw smartphone het doen en laten van uw wagen kan volgen. Bij onze elektrische wagens bijvoorbeeld lees je de laadtoestand van de batterij af op uw smartphone. Bovendien duidt de app de locatie van uw wagen aan.”

Connect Me

“Via dat Connect Me-systeem wordt de communicatie tussen auto, eigenaar en garagehouder gestroomlijnd. De elektronica stuurt automatisch allerhande onderhoudsgegevens door naar de garage. Als blijkt dat een onderhoud aan de orde is, krijgt de eigenaar een e-mail met daarin een voorstel van datum waarop het onderhoud kan plaatsvinden alsook een offerte met de kostprijs. Op deze manier zorgen apps voor meer comfort en veiligheid. Ook voor het vooraf verwarmen of koelen van uw elektrische of hybride wagen zal Connect Me u ondersteunen. En vanaf mei van dit jaar zullen meerdere modellen met terugwerkende kracht worden uitgevoerd met deze app. Is uw voertuig voorzien van de 360°-camera en het origineel alarm, dan krijgt u als eigenaar een melding van Connect Me mocht uw voertuig betrokken zijn in een aanrijding of bij een inbraakpoging.”

Almaar meer modellen in nieuwe showroom

“Mercedes investeert niet alleen in nieuwe technologieën, maar ook in nieuwe modellen. In 2010 telde ons gamma 18 modellen. Tegen 2018 zullen er dat 40 zijn. Dat betekent dat we de afgelopen jaren ook onze infrastructuur hebben moeten voorbereiden op die ontwikkeling. Zo beschikken we sinds

een drietal jaren over een showroom en kantorencomplex van 6.000 m², verdeeld over drie verdiepingen. Daarnaast is er nog de showroom van 1.000 m² voor bedrijfsvoertuigen met een afleveringszone, een hypermoderne werkplaats en een magazijn met 4 verdiepingen om de meest courante onderdelen onmiddellijk voor onze klant bij de hand te hebben. We hebben continu zo’n 80 personenwagens van 24 verschillende modellen op voorraad, plus nog eens 15 bedrijfsvoertuigen. Daarbij vind je uiteraard ook onze elektrische, hybride en aardgasmodellen.

Milieuvriendelijke verwarming

“Bij het ontwerpen van onze nieuwe showroom ging heel wat aandacht naar milieuvriendelijke verwarmings- en koelingstechnieken. We hebben ervoor gekozen om het nieuwe gebouw te verwarmen en te koelen door middel van geowarmte. We pompen water van 12 tot 16°C op uit de grond op een diepte van 150 m en nadat we het door drie warmtepompen hebben gestuurd, krijgen we water van 21 tot 26°C. Dat is voldoende voor de zogenaamde betonkernactivering. Op elke verdieping ligt 7 km waterleiding. Het water van +/- 26°C zal de massa beton (35 cm dik per verdieping) opwarmen in de winter ofwel koelen in de zomer. Dit systeem heeft ons trouwens een tweede prijs opgeleverd in de Green Award 2015 die was uitgeschreven door Federauto.”

Normen en targets

Voor Michel Sollie, die sinds 1993 actief betrokken is bij de uitbouw van de garage, blijft het inspelen op nieuwe ontwikkelingen een belangrijke uitdaging. Al is er niet altijd die vrijheid die een zelfstandig ondernemer wel zou willen.

“We hebben inderdaad constant het gevoel

dat Big Brother over de schouder meekijkt,” zegt hij. “Zo zorgt de invoerder voor allerhande directieven in verband met infrastructuur, aanbod en doelstellingen. Op basis van een studie van onze geografische invloedzone krijgen we normen opgelegd. Door de importeur is beslist dat we dit jaar minimaal 565 personenwagens en 140 bedrijfsvoertuigen moeten verkopen, willen we onze doelstelling halen. Ook moeten we minimaal 92% scoren op klantentevredenheid. Al deze normen zijn gekoppeld aan financiële bonussen. Maar aan de eventuele uitbetaling ervan gaan strenge controles vooraf. Dat maakt het soms misschien wel wat lastig, maar elke tevreden klant die hier met een nieuwe wagen buitenrijdt, geeft me meer dan genoeg voldoening om er nog jaren mee door te gaan.”

Fiche

Michel Sollie

Telefoon: 014 42 24 31

e-mail: michel.sollie@cac.mercedes-benz.be

CAC-Mercedes-Benz Turnhout

Verkoop, onderhoud en herstelling van Mercedes-persone- en bedrijfswagens

Personeel: 36 medewerkers

Omzet 2015: € 43 miljoen

Motto: “How to keep that one time customer?”



Secretariaat Ontbijtclub Kempen

Impressa nv
Greesstraat 11 - 2200 Herentals
t 014 28 55 55 - f 014 28 55 50
tb@impressa.be

OCK Bestuur 2015-2016

Gerald Favril (van der Linden Favril - gerald@favril.be) | Bert Vissers (Novatio - bert.vissers@novatio.be) | Patrik De Cat (Decatech - patrik.decat@deca.be) | Koen De Peuter (Aannemingen De Peuter - koen.depeuter@depeuternv.be) | Tom Bongaerts (Impressa - tb@impressa.be) | Carlo Van Tichelen (Phobos & Actor - carlo@phobos.be) | Jan Verbrugge (SDM-Valorum - jverbrugge@sdm-valorum.be) | Dirk Thys (Thys Bouwprojecten - dirk.thys@thysbp.be) | Wim Heylen (Groep Heylen - wim.heylen@groepheylen.be) | Koen Vanlommel (Netropolix - koen.vanlommel@netropolix.be) | Pierre Stubbe (Stubbe draai- en freeswerk - pierre@stubbemetaalbewerking.be)