



## BEDRIJFSBEZOEK UMICORE

16 november 2017 - 7u45 – Watertorenlaan 33 - Olen

Op 16 november verwelkomt Umicore Olen ons voor een kijkje achter de schermen. Na een inleiding over wie ze zijn, gaan we op rondleiding: we bezoeken de kobalt- en germaniumproductie en onze nieuwe waterzuiveringsinstallatie. **Umicore hecht veel belang aan veiligheid. Voor de rondleiding vragen we je dan ook om lange broek, lange mouwen en dichte en stevige stapschoenen te dragen.** Als u zich afvraagt wat hun ambitieuze slogan "materials for a better life" betekent, is hun antwoord: onze jarenlange ervaring in de omgang met recycleerbare materialen voor een duurzame, milieuvriendelijke samenleving. Umicore investeert jaarlijks ruim 100 miljoen euro in onderzoek naar eco-efficiënte technologieën. De Umicore Group boekte een omzet van 10,4 miljard euro in 2015 en heeft op dit ogenblik ongeveer 10400 mensen in dienst. Onze vestiging in Olen met een 900-tal medewerkers huisvest drie units:

- Cobalt & Specialty Materials: CSM ontwikkelt, produceert en verkoopt geavanceerde chemische producten, hoofdzakelijk op basis van nikkel en kobalt, voor een brede waaier van toepassingen.
- Electro-Optic Materials: EOM is wereldleider in het produceren en maken van op germanium materiaal gebaseerde oplossingen voor infrarood optische en opto-elektronische toepassingen.
- Group Research & Development: GRD is door innovatie en technologische ontwikkeling kernspeler bij uitstek bij het creëren en verzekeren van de toekomst van Umicore en al haar Business Units.

Schrijf u nu in door reply op de mail, via de website of als het echt niet anders kan via fax. Schrijf u voortaan digitaal in en neem eens tijd om je gegevens op ons intranet up-to-date te brengen. Is er een drempel die je tegen houdt? Bel naar 014/28.54.92 en Jeroen Cuppens zorgt ervoor dat je je na maximum 5 minuten afvraagt waarom je dit niet altijd zo gemakkelijk hebt gedaan ☺

**Deadline inschrijvingen : maandag 13/11/2017 19u00.**



# TERUGBLIK OP BEDRIJFSBEZOEK NARVIFLEX

Op 19 oktober waren we te gast bij Geert Helsen in zijn bedrijf Narviflex te Geel. We bedanken Geert voor de fijne ontvangst, de heldere uiteenzetting en de boeiende rondleiding.



## SDM-Valorum begeleidt de Management Buy-Out van Smans NV

Smans NV is een onderneming met een uitstekende reputatie betreffende de distributie van gespecialiseerd materieel voor de elektronica en kabel- en bedradingsindustrie.

Daarnaast zorgen zij zelf eveneens voor aanpassingen van de elektronische installaties volgens de wensen en behoeften van de klant. Norbert Smans richtte de onderneming op in de jaren 70. Na meer dan 45 jaar draagt Norbert Smans zijn onderneming over aan het volledige verkoopteam. Jan Van Lieshout, Nick Janssens en Aad Vermaat zijn vaste waarde binnen het bedrijf en geloven in de toekomst en continuïteit van de onderneming en zullen vanaf heden het dagelijks bestuur voor hun rekening nemen.



## Intracto in de prijzen met online apotheek

De online apotheek Farmaline heeft bij de Webshop Awards Nederland 2017-18 gewonnen in de categorie Beste Drogisterij van Nederland. De verkiezing maakte deel uit van de wedstrijd Retailer of the Year. Agentschap Intracto uit Herentals stond in voor de bouw van de webshop. Kempense expertise scoort dus ook aan de andere kant van de grens. "Omdat het publiek de winnaars kiest, is de overwinning van Farmaline een mooi teken van appreciatie van de bezoekers van hun webshop", aldus Intracto. Naast de verkiezing in Nederland haalde Farmaline in de Belgische versie van de Webshop Awards de eerste prijs in

de categorie Health & Wellness. Intracto bouwde de webshop van Farmaline in 8 jaar naar een online apotheek in meer dan 15 landen. De webwinkel verkoopt vooral geneesmiddelen, verzorgingsproducten en voedingssupplementen. Klanten kunnen niet alleen kopen en aan huis laten leveren maar ook rekenen op een online service via chat, e-mail en telefoon. Intracto zorgt als technologie- en marketingpartner voor de uitbouw van het hele traject van Farmaline. Zowel de ontwikkeling als het design van het platform en de hele onlinemarketingstrategie worden door het bedrijf in Herentals uitgevoerd en onderhouden.

## Octopus Carwash breidt opnieuw verder uit



Zaakvoerder Gert De Neve van Octopus Carwash aan Hemeldonk in Herentals blijft investeren. Deze week opende hij een selfcarwash met 5 boxen, waaronder een extra grote voor bestelwagens en mobilhomes. Tegelijk kwamen er 4 stofzuigerplaatzen bij. In 2011 werd de volledige wasstraat vernieuwd. Met zijn 60m behoort die tot de grotere uit de streek. Afgelopen voorjaar werd het aanpalende pand verbouwd en geopend onder de naam Clean4You, waar het interieur van wagens wordt gereinigd. En nu is er de selfcarwash.

"Er zijn nog altijd mensen die zelf hun wagen willen poetsen",

legt Gert De Neve uit. "Of hun fiets, mountainbike of motor. Ze kunnen daarvoor terecht in onze nieuwe selfcarwash, die 24 uur op 24 open is." Bijzonder is de aparte box van 11mx7m voor bestelwagens en motorhomes waar voertuigen tot 3,5m hoog kunnen worden gepoetst. "Daarmee zijn we in de streek vrij uniek", aldus nog de zaakvoerder. "Ook met de andere boxen, die een grote verscheidenheid aan programma's hebben." De 4 stofzuigerplaatzen bij de selfcarwash zijn in tegenstelling tot die bij de wasstraat wel betalend. Carwash Octopus, die tot de grotere in de Kempen behoort, stelt 4 mensen te werk.

## Data werkingsjaar 2017 – 2018

21.12.2017: Ontbijtvergadering	Spreker:	Edwin De Boeck	Locatie: Link 21
19.01.2018: Nieuwjaarsreceptie 's avonds	Spreker:	Erik Geenen	
22.02.2018: Ontbijtvergadering	Spreker:	Paul Van Tichelt	Locatie: Link 21
15.03.2018: Ontbijtvergadering	Bedrijfsbezoek:	Nike in Ham	
19.04.2018: Ontbijtvergadering	Spreker:	Piet De Jonghe	Locatie: Link 21

# "EEN FAMILIEBEDRIJF VAN 100 JAAR MOET WEL INNOVATIEF ZIJN"

## Vincent Kerkstoel – Kerkstoel Beton – Kerkstoel 2000

*Om als familiale onderneming gedurende meer dan honderd jaar je positie te vrijwaren in een almaar veranderende economische context, moet je innovatief zijn. Met nieuwe technieken en nieuwe producten moet je continu de waardering van de klant nastreven. En dat kan. Door een hoge mate van betrokkenheid, betrouwbaarheid en bereikbaarheid."*

Aan het woord is Vincent Kerkstoel, sinds vijftien jaar actief binnen de Groep Kerkstoel. Met een juristendiploma op zak stapte hij samen met zijn broer Pascal en schoonbroer Frederick Jonckheere in de voetsporen van zijn overgrootvader.

### Betoncentrale

De Groep Kerkstoel bestaat uit twee ondernemingen: Kerkstoel Beton en Kerkstoel 2000+. "De eerste is een klassieke betoncentrale die dus onder andere stortbeton en stabilisé produceert," zegt Vincent Kerkstoel. "Deze producten vinden hun afzetmarkt in de regio's Antwerpen en Limburg. 25 medewerkers, waarvan de meerderheid vrachtwagenchauffeurs, zijn jaarlijks goed voor de productie en de levering van zo'n 150.000 kubieke meter beton."

### Prefab wanden en vloeren

"Anderzijds is er Kerkstoel 2000+, gespecialiseerd in betonnen prefabelementen voor vloeren en wanden. Ze worden vooral gebruikt in de woning- en utiliteitsbouw. Concreet gaat het hier om de productie van zogenaamde betonschillen van 5 à 6 cm dik die volledig op maat worden gemaakt. Bijzonder aan deze betonnen prefabelementen is niet alleen dat ze bestaan uit gewapend beton, maar dat alle inbouwdeelen zoals elektriciteitsdozen, leidingen, houten kisten voor ramen en deuren in het beton voorzien zijn. Voordeel is dat deze elementen kant-en-klaar op de werf geleverd worden, waar ze eenvoudigweg gemonteerd worden."

"De wanden bestaan uit twee betonschillen met daartussen een open ruimte. Op

de werf wordt die ruimte volgestort met beton zodat een massieve betonwand ontstaat. Hetzelfde geldt voor de prefabvloeren. Deze krijgen bovenop nog een extra laag beton. Als je weet dat beton een inerte materie is, weet je dat het resulteert in een sterke geluids- en thermische isolatie." "Dus niet alleen de eindklant doet er zijn voordeel mee, maar ook de aannemer. Door gebruik te maken van deze betonnen prefabelementen stijgt zijn rendement samen met de kwaliteit. Ook het probleem van het tekort aan bekisters en ijzervlechters is van de baan."

Bij Kerkstoel 2000+ worden jaarlijks zo'n 1 miljoen m<sup>2</sup> aan prefabproducten gemaakt met zo'n 100 medewerkers. Een aantal ervan vind je intussen in het nieuwe Navogebouw in Brussel. De afzetmarkt van deze prefabelementen is veel ruimer. Twintig procent is bedoeld voor de export.

### Innovatief

"Om onze marktpositie te behouden en te versterken, moeten we innovatief zijn. Daarom lanceren we geregeld nieuwe producten. Zo is er de Activ-vloer, de eerste prefabvloer voor betonkernactivering. De vloerelementen zijn voorzien van buizen waarin water van 15 tot 35°C stroomt.

Het beton neemt de temperatuur van het water over en kan dus zorgen voor verwarming en koeling. Daarnaast is er de Comfortwand, een betonnen wand die in de fabriek wordt voorzien van thermische isolatie. In de nabije toekomst komt er trouwens nog een derde innovatief betonproduct bij. Maar dat is voor later."



### Fiche

Vincent Kerkstoel  
Gedelegeerd bestuurder Kerkstoel Groep  
Kerkstoel Beton en Kerkstoel 2000+  
Vestiging: Grobbendonk

Motto: "Het onderscheid tussen een leider en een volger is innovatie"

Tel.: 014 50 77 96  
e-mail: [vincent.kerkstoel@kerkstoel.be](mailto:vincent.kerkstoel@kerkstoel.be)  
[www.kerkstoel.be](http://www.kerkstoel.be)

Secretariaat  
Ontbijtclub Kempen

Drukservice-Impressa nv  
Greesstraat 13 - 2200 Herentals  
t 014 28 55 55 - f 014 28 55 50  
[tb@impressa.be](mailto:tb@impressa.be)

OCK Bestuur 2017-2018

Gerald Favril - voorzitter / Eva Raepsaet - secretaris / Fabienne Verbeek - penningmeester  
Koen Vanlommel - nieuwsbrief & website / Tom Bongaerts - eventteam  
Koen De Peuter - eventteam / Carlo van Tichelen - eventteam / Michel Sollie - eventteam